

## CALCULEZ VOS PRIX DE VENTE ET LA RENTABILITE DES CHANTIERS

<b>OBJECTIFS PEDAGOGIQUES</b>	Savoir calculer un prix de vente d'ouvrage et de devis. Etre capable de calculer les différents coefficients applicables à l'entreprise. Editer en fin de formation, un bordereau de prix personnalisé.
<b>PUBLIC</b>	TOUS CORPS D'ETAT
<b>PRE-REQUIS</b>	AUCUN
<b>EVALUATION</b>	Une attestation de stage sera remis aux participants
<b>METHODES</b>	STAGE CONCRET AVEC UNE FOURNITURE D'UN BORDEREAU DE PRIX PERSONNALISE POUVANT ENSUITE ETRE UTILISE QUOTIDIENNEMENT. ETUDE D'UN EXEMPLE REEL. TRAVAIL SUR LES BORDERAUX FOURNIS (Taux d'abandon : 0%)
<b>MOYENS SPECIFIQUES</b>	Un Vidéoprojecteur. Un paperboard. Accueil Personne en situation d'handicap (PSH) et/ou Reconnaissance de la qualité de travailleur handicapé (RQTH) contactez l'ANOFAB pour valider l'accessibilité de la formation.
<b>FORMATEUR(S)</b>	Monsieur Laurent LEMARCHAND

### PROGRAMME

Durée : 7 heure(s) sur 1 jour(s)

Les composantes d'un prix de vente.  
Les différents coefficients.  
Lecture du compte de résultat.  
Lecture du prévisionnel.  
Méthode de calcul d'un prix de vente.