MARCHE PUBLIC : REPONDRE AUX APPELS D'OFFRES

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES	Savoir détecter des appels d'offres publics de son secteur et dans sa zone d'activité. Remplir les formulaires liés au Dossier de candidature (DC1, DC2, DUME), construire une offre répondant aux critères d'attributions et besoins exprimés. Déposer ses offres par voie dématérialisée, sans ou avec signature électronique.
PUBLIC	Tous corps de métiers
PRE-REQUIS	Aucun
EVALUATION	Une attestation de stage sera délivrée en fin de formation. Tests de connaissance réalisés à l'entrée et à l'issue de la formation.
METHODES	Alternance d'exposés théoriques et d'un examen approfondi d'un appel d'offre relatif à une opération de construction faisant l'objet d'un marché public de travaux de bâtiment. (Taux de satisfaction : 95% ; Taux de réussite : 100% ; Taux de d'abandon : 0% sur 29 stagiaires formés)
MOYENS SPECIFIQUES	Remise d'un livret stagiaire. Remise d'un glossaire Marchés Publics et autres supports en cours de session. Les diapositives utilisées sont remises aux participants à l'issue de la formation. Les locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.
FORMATEUR(S)	Monsieur Alain MARCHASSON

PROGRAMME

Durée : 14 heure(s) sur 2 jour(s)

SEANCE 1 - matin jour 1 - détecter des appels d'offres

I - Vocabulaire et principales notions juridiques à maitriser

- Grands principes de la commande publique et Natures de marchés
- Marché public : définition et autres contrats administratifs (concessions - partenariat)
- Principaux textes à appliquer : Ordonnance 2018-1074 et Décret 2018-1075
- Identifier les pouvoirs adjudicateurs : Etat, collectivités territoriales, "Autres acheteurs"
- Distinguer Seuils de procédures et Seuils de publicité

II - Avis de marché, codes CPV et création d'alerte

- L'avis de marchés : où et comment les rechercher
- Les Codes CPV : repérer et noter les codes CPV propres à son activité
- Etudes de différentes plateformes - Créations de comptes et d'alertes

Plateforme européenne : T.E.D. (Tender Electronic Daily)
Plateformes nationales : BOAMP, PLACE

Plateformes régionales, départementales, AWS, achatpublic.com

SEANCE 2 - Après-midi jour 1 - dossier de candidature (DC1-DC2 ou DUME)

III - Principales procédures rencontrées

- Distinguer Procédures formalisée et Procédure adaptée
- Principales procédures et techniques d'achat
Appels d'offres (ouvert et restreint)
Procédures négociées (formalisée, adaptée, sans publicité ni mise en concurrence)
Accords-cadres (marchés subbséquents et bons de commande)
- Délais pour répondre : procédure ouverte, procédure restreinte

IV - Dossier de consultation des entreprises

- Comment le trouver à partire d'un Avis de marché
- Composition : RC, CCAP, CCTP, AE, pièces financières (BPU, DQE, DPGF)
- Règlement de consultation : étude d'un cas concret
- Dossier de candidature :
remplir un DC1 et DC2 à partir du RC étudié
remplir un DUME en ligne
- Cahier des clauses administratives particulières (C.C.A.P.) : référence à un C.C.A.G.
Etude d'un cas concret : prix, pénalités, dérogations

SEANCE 3 - Matin jour 2 - Préparer son offre

V - Au cœur de la réponse : rédiger son mémoire technique

- Un mot d'ordre : faciliter le travail des évaluateurs,
- Approche juridique : ne pas être éliminé
Bien lire le Règlement de consultation : faire lever les incohérences et ambiguïtés
Cadre imposé ou page blanche
Structurer son mémoire technique à partir des sous-critères de la valeur technique
Compléter avec les informations données dans le C.C.T.P.
- Approche commerciale : se démarquer de la concurrence
Parler du client et de son besoin (faut-il parler de l'entreprise dans le mémoire techniques ?)
Traduire les caractéristiques de votre offre en bénéfices pour le client
Synthétisez vore offre dans une Introduction (Pourquoi ? Quoi ? Comment ?)
- Approche graphique : donner envie
Schémas et photos "à bon escient"

VI - Valeur technique et Prix

- Notiions juridiques liées au Prix :

Prix fermes, révisables, actualisables
- Pondératon Valeur technique / Prix
Interprétations possibles pour définir sa "stratégie" de prix et la balance Valeur technique/Prix

SEANCES 4 - Après-midi jour 2 - Déposer dossier de candidature et offre

VII - Réponse dématérialisée et signature électronique : partie théorique

Certificat de signature électronique
Composition (logiciel de pilotage, clef USB, code PIN)
Aurpès de qui s'en procurer, à quel coût et selon quel délai
Copie de sauvegarde
Principe, dépôt, utilité

VIII - Réponse dématérialisée et signature électronique : parite pratique

S'entrainer à déposer des offres
achatpublic.com
PLACE (plateforme des achats de l'Etat)
AWS
Signer un PDF (compatibilité ou non compatbilité avec certaines plateformes).

(Date de mise à jour : 09/06/2025)