CALCUL DE PRIX, RENTABILITE : Devis et Facturation

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES	Exploiter ses documents comptables pour analyser sar rentabilité. Savoir calculer son prix de revient et son prix de vente.
PUBLIC	Dirigeant ou futur dirigeant d'entreprise du BTP, conjoint collaborateur, métreur.
PRE-REQUIS	Aucune
EVALUATION	Une attestation de stage sera délivrée en fin de formation
METHODES	Stage pratique avec fourniture d'un outil de calcul et bordereau de prix personnalisé. (Taux de satisfaction : 100% ; Taux de réussite : 100% ; Taux de d'abandon : 0% sur 14 stagiaires formés)
MOYENS SPECIFIQUES	Vidéo projecteur. Support de formation. Accueil Personne en situation d'handicap (PSH) et/ou Reconnaissance de la qualité de travailleur handicapé (RQTH) contactez l'ANOFAB pour valider l'accessibilité de la formation.
FORMATEUR(S)	Monsieur Stéphane DELAVAL

PROGRAMME

Durée : 7 heure(s) sur 1 jour(s)

MATIN

- Introduction
- Présentation de la notion de rentabilité
- Notion de charges et de coûts :

Coûts directs et indirects de production,
Ventilation des charges (variables et fixes)
Rappels sur les différents postes de charges et de coûts d'une entreprise, issus des documents comptables.

- Notion de prix de revient et de prix de vente
- Etude sur les temps de production et sur les coefficients applicables en fonction de l'activité
- Méthodologie de calcul du coût horaire
- Adaptation du taux horaire en fonction de la clientèle, de l'activité, prix minimum
- Exploitation du taux horaire dans l'élaboration des devis.

APRES MIDI

- Retour sur les éléments composant la rentabilité
- Présentation de la notion de seuil de rentabilité de l'entreprise :

Méthodologie et mise en application concrète.

- Analyser la rentabilité de sa structure :

Analyse des soldes intermédiaires de gestion

- Identifier les principaux éléments impactant la rentabilité de l'entreprise
- Définir et mettre en œuvre des actions correctives.

(Date de mise à jour : 08/06/2026)